

Profiel Inka

Handelsonderneming Inka C.V., is een professionele inkooporganisatie die eigendom is van tweeëntwintig middelgrote installateurs. Inka is opgericht in 1919 en gevestigd in een recent vernieuwd, modern ingericht kantoor in Gorinchem. De kerntaak van Inka is het afsluiten van inkoopovereenkomsten met diverse leveranciers van generieke artikelen op het gebied van werktuigbouw, elektrotechniek en klimaat. Door de bundeling van inkoopkracht wordt de concurrentiepositie van de deelnemende installateurs vergroot. Inka creëert toegevoegde waarde door een juiste assortimentskeuze, scherpe prijzen, goede logistieke afspraken, procesverbetering binnen de keten en een juiste informatievoorziening. Innovatie en duurzaamheid spelen hierbij een belangrijke rol.

Tevens biedt Inka door het organiseren van bijeenkomsten een platform voor kennisoverdracht en het uitwisselen van ervaringen aan haar tweeëntwintig vennoten. De deelnemende installateurs zijn in grote lijnen gelijkgesteld. Het zijn allemaal middelgrote bedrijven met een directeur-aandeelhouder aan het hoofd. Inka kent geen gedwongen winkelnering, de deelnemende installateurs zijn vrij om eigen keuzes te maken. Echter in de praktijk geldt dat voor de generieke materialen de route van Inka wordt gevolgd. Jaarlijks worden er circa honderd contracten afgesloten, wat resulteert in een inkoopvolume van ruim honderdtien miljoen euro. Daarbij wordt op basis van een win-win situatie gericht gekozen voor de leveranciers en wordt er gestreefd naar continuïteit in de relatie. Integer samenwerken en transparantie zijn kernwaarden van Inka.

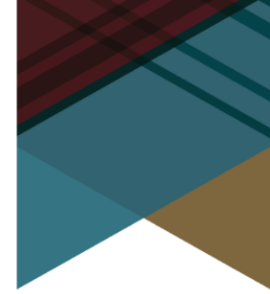
Inka beschikt over een goed geautomatiseerd en modern artikelbeheersysteem met circa vier miljoen artikelen. Alle deelnemende installateurs kunnen online via een webportal de database met artikelen en de daaraan gekoppelde condities en contracten raadplegen. Zowel Inkoop als ICT zijn twee stevige poten binnen de organisatie. ICT behelst alle activiteiten die verband houden met (inkoop)data en de communicatie daarvan middels het webportal. Naast de directeur, de inkoopmanager en de ict-manager zijn er nog drie medewerkers binnen Inka actief in de ondersteuning, zodat het totale personeelsbestand uitkomt op zeven. De sfeer is informeel, harmonieus, betrokken en de mensen zijn sterk dienstverlenend en gericht op kwaliteit. Dat komt mede tot uiting in de ISO-9001 certificering en de continue aandacht voor verdere professionalisering van het inkoopbeleid. Inka heeft de ambitie om de beste inkoopcombinatie in de installatiesector te zijn. Om dit te bereiken zijn wij op zoek naar een professionele

INKOPER

Profiel functie

Als inkoper lever je een belangrijke bijdrage aan het collectieve contractmanagement en het daaruit voortvloeiende inkoopproces binnen Inka.

Een belangrijk onderdeel van je werk is het interpreteren van inkoopdata die door onze business analist wordt aangeleverd. Zo volg je onder andere de ontwikkeling van de inkoopomzet van zowel de aangesloten installateurs als de gecontracteerde leveranciers. Daarnaast breng je de omzetontwikkeling van de verschillende productgroepen in beeld. Deze informatie stelt ons in staat om inkoopkeuzes te definiëren en te optimaliseren.



In afstemming met de inkoopmanager onderhandel je op basis van de gemaakte inkoopkeuzes zelfstandig met een aanzienlijk deel van de leveranciers en vertaal je de afspraken richting de aangesloten bedrijven door op prikkelende wijze richting en sturing te geven op basis van de verkregen data-inzichten.

Je hebt hierbij veelvuldig contact met de vennoten en leveranciers. De vennoten zijn je klanten en de kwaliteit van jouw contact en afstemming met hen bepaalt het succes richting de leveranciers. Omdat er geen gedwongen winkelnering is, is het belangrijk om middels een goede communicatie de vennoten de voordelen te laten inzien van het volgen van de “Inka route”.

In deze functie rapporteer je aan de inkoopmanager en werk je nauw samen met je collega's.

Profiel kandidaat

Om deze veelzijdige functie succesvol te kunnen uitoefenen, beschik je minimaal over een MBO werk- en denkniveau. Bij voorkeur heb je NEVI I en/of II afgerond. Je hebt minimaal vijf jaar inkoopervaring en affiniteit met technische producten en de installatiebranche. Het is belangrijk dat je gevoel hebt bij het opereren in een MKB omgeving. Je zal enerzijds op strategisch niveau acteren en anderzijds hands-on zaken regelen. Je beschikt over uitstekende onderhandelingsvaardigheden, je bent analytisch, administratief sterk en je hebt een uitgebreide kennis van Excel. Tevens ben je communicatief vaardig, in staat heldere presentaties te geven, een goed luisteraar en sensitief.

Je bent in staat te manoeuvreren in een soms complexe omgeving met uiteenlopende belangen. Het is belangrijk om je te realiseren dat je in deze rol niet de uiteindelijke deal sluit. Inka zorgt voor de randvoorwaarden waarvan de achterban van Inka de vruchten kan plukken. Scherpheid in het inkoopproces is van belang, maar vaak gaat het om meer dan de laagste prijs. Die nuances moet je goed aanvoelen. Je beschikt over een dienstverlenende instelling, je bent flexibel en gericht op samenwerken. Bovenal is het zeer belangrijk dat je integer bent. Tot slot ben je woonachtig op bereisbare afstand van Gorinchem.

Geboden wordt

Een interessante positie voor minimaal tweeëndertig uur in een dynamische omgeving. In deze uitdagende functie krijg je binnen een compact team de kans een belangrijke bijdrage te leveren aan het succes van Inka. De functie bestaat uit een mooie mix van zowel strategische als operationele taken en heeft goede arbeidsvoorwaarden.

Jouw reactie

Indien je belangstelling hebt voor deze vacature of nadere informatie wilt ontvangen, kunt je contact opnemen met Inka, Eric Pluut, telefoon 0183 - 63 60 77, e-mail: epluut@inka.nl.